

Tu veux te joindre à une superbe équipe ?

Leader Auto Ressources Inc. (LAR). est le plus grand regroupement d'achats en Amérique du Nord, desservants plus de 3 000 concessionnaires, carrosseries membres. LAR offre une gamme de produits et services en constant changement afin de répondre aux besoins de ses membres.

Nous sommes à la recherche de **deux (2) postes de Gérants de territoire sur la route**

- Pour le territoire de la région de Québec / Gaspésie
- Pour le territoire de la région du Saguenay / Côte Nord

Affichage au 16 février 2024

Identification du poste
Titre du poste 1 : Gérant de territoire (Représentant), région de Québec/Gaspésie Titre du poste 2 : Gérant de territoire (Représentant), région du Saguenay/Côte Nord
Titre du supérieur immédiat : Directeur des ventes, Québec

Sommaire du poste
Relevant directement du Directeur des ventes, Québec, le Gérant de territoire est principalement responsable de s'assurer que ces membres soient bien servis. C'est le point de contact principal.
<ul style="list-style-type: none"> - Maintenir une bonne relation avec les membres (Haute direction et départements) - Maintenir une bonne relation avec les fournisseurs - Promouvoir les produits et services offerts - Augmenter la pénétration des fournisseurs en mettant en relation ces derniers avec nos membres - Développer de nouvelles relations avec des clients potentiels.
Tout cela dans le but d'augmenter les ventes et par le fait même les économies à nos membres.

Tâches et principales responsabilités
Se positionner comme le contact principal pour ces membres.
<ul style="list-style-type: none"> • Visite des membres du territoire avec un plan stratégique établi • Rencontrer la direction des membres pour établir et maintenir des relations d'affaires exceptionnelles • Répondre aux besoins des membres en référent les bons intervenants • Promouvoir l'image de l'entreprise • Établir des liens et établir des plans de développement avec les fournisseurs clés

du territoire

- Établir une stratégie de standardisation des opérations avec les regroupements de concessionnaires dans le territoire
- Développement d'affaires (prospection)
- Participer à la création des événements commerciaux et promotionnels
- Tenir à jour le tableau de bord mensuel et suivre l'évolution des membres et fournisseurs
- Gérer la croissance du territoire en collaboration avec le Directeur des ventes - Québec.
- Communications constantes avec les intervenants est primordiale ; membres, fournisseurs, centre d'appels, achats, direction, etc.
- Se tenir au courant des tendances concurrentielles

Profil de compétences

- Degré universitaire, ventes/administration (ou équivalent)
- 3 ans d'expérience en gestion de territoire sur la route et/ou ventes axée sur la croissance
- Expérience et/ou connaissances avec les concessionnaires automobiles (un atout)
- Expérience et/ou connaissances du secteur relié à l'automobile – fournisseur, distributeur (un atout)
- Talent de présentateur reconnu
- Bonnes capacités de communication, négociation et relations interpersonnelles
- Connaissances informatiques intermédiaires (MS Office) et CRM
- Capacité à prioriser le travail et à faire plusieurs tâches à la fois
- Apte à travailler sous pression avec des délais serrés tout en maintenant une attitude positive et un service à la clientèle hors pair
- Des déplacements seront requis – 75 % du temps
- Permis de conduire valide requis
- Doit demeurer dans le territoire

Ce que nous offrons

- Salaire compétitif
- Voiture offertes et cartes d'essence
- Assurances collectives et REER (avec participation de l'employeur)
- Bénéficiez de nos très bons rabais employés après 3 mois
- Développement professionnel
- Salle de yoga sur place
- Club social... Et bien plus encore!

Comment soumettre votre candidature

Info : www.larnet.com

Il nous fera plaisir de recevoir votre Curriculum vitae **avant le 25 mars 2024** par courriel à l'adresse suivante : rh-cv@larnet.com

*** Mentionner dans l'objet, le titre du poste ET LA région sur lequel vous postulez.**

* Nous communiquerons avec les personnes sélectionnées pour une entrevue.

Le masculin est utilisé pour alléger le texte